

DEKRA – Automotive Sales Coach

Wat ga je doen

Ben jij een ervaren consultant met een sterke commerciële focus en passie voor de Automotive sector? Wij zijn op zoek naar een Sales Manager/coach Automotive die het verschil maakt. Je speelt een sleutelrol in de samenwerking met dealers om commerciële doelstellingen te realiseren. Je zorgt voor de juiste toepassing van verkoop-, marketing- en aftersales service strategieën, met de focus op de (extra) verkoop van loyaliteitsproducten zoals garantie- en onderhoudscontracten.

Taken:

- **Coaching en Training:** Je draagt bij aan de groei in je dealernetwerk door het identificeren van kansen en het ondersteunen bij verkoopstrategieën (gericht op garantie en onderhoudscontracten)
- **Strategie:** Zorgen dat verkoop- en marketingstrategieën correct worden geformuleerd en geïmplementeerd zodat ze bijdragen aan groei in omzet en klanttevredenheid.
- **Klantrelaties:** Opbouwen van sterke relaties met het dealernetwerk om verkoopprestaties te verbeteren en langdurige partnerships te ontwikkelen.
- **Commercieel beheer:** Stimuleren van verkoop en cross-selling bij dealers, met focus op garantie- en onderhoudscontracten).
- **Resultaatgericht werken:** Analyseren van prestaties, doelen stellen en rapportages opstellen om KPI's te monitoren en verbeteren.

Dit neem je mee

- **Commerciële ervaring:** Ruime Automotive ervaring en bekend met de producten en verkoop van garantie- en onderhoudscontracten. Ervaring in het ontwikkelen en uitvoeren van salesstrategieën.
- **Communicatieve vaardigheden:** Kan op alle niveaus communiceren en overtuigen. Sterk in onderhandelen, klantgericht werken en commerciële kansen benutten.
- **Analytisch en resultaatgericht:** Vermogen om prestaties te analyseren, duidelijke actieplannen op te stellen en resultaten te realiseren.
- **Digitaal vaardig:** Comfortabel met het opstellen van rapportages en presentaties en remote (coaching) meetings.
- **Eigenschappen:** Proactief, zelfstandig, met een sterke drive om commerciële doelen te bereiken;
- **Taal:** Nederlands, Engels en Frans is een pré.

Dit krijg je van ons

- Volledig **premievrije pensioenopbouw**;
- Een variabele **winstdelingsregeling**;
- Een **leaseauto**;
- Genoeg ontspanning dankzij 26 vakantiedagen;

- Volop **doorgroeimogelijkheden** en diverse trainingen zodat jij je kan blijven ontwikkelen;
- **Vrijheid** om invulling te geven aan je dag. Wat voor jou het beste past, op het einde van de dag gaat het erom dat het werk gedaan is!

Benieuwd naar je collega's? [Ontdek hier wat zij zeggen](#) over werken bij DEKRA.

Meer over DEKRA

DEKRA is 's werelds grootste niet-beursgenoteerde expertorganisatie op het gebied van testen, inspecteren en certificeren volgens internationale veiligheids- en duurzaamheidsnormen. In 1925 werd het bedrijf in Duitsland opgericht met als missie het inspecteren van voertuigen om de verkeersveiligheid te waarborgen. Vandaag de dag bieden we een breed scala aan diensten, variërend van productveiligheidstesten, audits en inspecties tot schade-expertise en HSE-advies. We zijn actief in meer dan 60 landen om de veiligheid op de weg, thuis en op het werk wereldwijd te waarborgen. [Bekijk hier al onze diensten](#).

Wij hebben een duidelijke missie: als leider op het gebied van testen, certificeren en inspecteren zorgen we ervoor dat producten, bedrijfsmiddelen en technologieën veilig, betrouwbaar en duurzaam zijn - wij geven mensen vertrouwen. En jij bent welkom! [Ontdek hier meer over DEKRA](#).

Vragen?

Heb je vragen over deze vacature? Neem contact op met Marco Brabers. Hij is te bereiken op of stuur hem een mailtje via recruitment.nl@dekra.com.

<https://www.dekra.nl/nl/home/>