

DEKRA – Commercieel Medewerker Binnendienst

Wat ga je doen

Op zoek naar een uitdagende rol waarin jouw **administratieve talenten** en **passie voor sales** samenkomen? Dan ben jij degene die wij nodig hebben. Wij hebben namelijk plek voor een **commercieel medewerker binnendienst** in ons salesteam!

Bij DEKRA Audit zitten we in de groeimodus en hebben we grote plannen. Kom jij ons helpen deze doelen te realiseren? Jouw rol is van onschatbare waarde: door onze klanten en sales managers te ontzorgen, leg jij de basis voor groei en succes. Klinkt gaaf toch?

Jij bent iemand die vol **energie** en **enthousiasme** zit. Iemand die volop **mogelijkheden** ziet waar andere obstakels zien. Samen met je salesteam ga je voor groei! En het wordt nog beter: dit is een nieuwe positie binnen ons team, dus je krijgt de kans om het helemaal eigen te maken. Maar maak je geen zorgen, je staat er niet alleen voor; je werkt heel nauw samen met de manager sales & business development en met je collega's van sales en marketing.

Het is een avontuurlijke rol waarin je actief betrokken bent bij veranderingen. Een baan die je de kans biedt om persoonlijk en professioneel te groeien tot een zelfstandige **sales & marketing professional**. Durf jij deze uitdaging met ons aan te gaan?

Verantwoordelijkheden

- Je volgt leads en verzamelt alle informatie die nodig is om samen met de salesmanagers een offerte op te stellen;
- Je werkt nauw samen met verschillende afdelingen;
- Je biedt ondersteuning aan bestaande klanten, stelt offertes op en zorgt voor de opvolging ervan.

Dit breng je mee

- Je hebt hbo werk- en denkniveau en bent vastbesloten om jezelf te ontwikkelen tot een zelfstandig sales & marketing professional;
- Ervaring als commercieel medewerker binnendienst of sales support medewerker is een plus;
- Je hebt uitstekende communicatieve vaardigheden en bent goed in het

onderhouden van professionele connecties;

- We hebben een uitdagende sales doelstelling. Jij brengt enthousiasme en humor met je mee en staat te popelen om samen met je sales collega's deze uitdaging aan te gaan;
- Je bent leergierig en durft vragen te stellen. Kom je ergens niet uit, dan trek je aan de bel;
- We zijn een internationale organisatie, dus naast Nederlandse beheers je ook Engels.

Dit krijg je van ons

- Een aantrekkelijk **salaris** en goede **arbeidsvoorwaarden**;
- Een variabele **succesdelingsregeling**;
- Genoeg ontspanning dankzij **25 vakantiedagen én 13 ADV-dagen**;
- Een vergoeding voor reizen en thuiswerken;
- Korting op diverse verzekeringen;
- Volop **doorgroeimogelijkheden** en diverse trainingen zodat jij je kan blijven ontwikkelen;
- Een uitdagende functie in een leuk team van zelfstandige experts in een dynamische en internationale omgeving.

Benieuwd naar je collega's? [Ontdek hier wat zij zeggen](#) over werken bij DEKRA.

Meer over DEKRA

DEKRA is 's werelds grootste niet-beursgenoteerde expertorganisatie op het gebied van testen, inspecteren en certificeren volgens internationale veiligheids- en duurzaamheidsnormen. In 1925 werd het bedrijf in Duitsland opgericht met als missie het inspecteren van voertuigen om de verkeersveiligheid te waarborgen. Vandaag de dag bieden we een breed scala aan diensten, variërend van productveiligheidstesten, audits en inspecties tot schade-expertise en HSE-advies. We zijn actief in meer dan 60 landen om de veiligheid op de weg, thuis en op het werk wereldwijd te waarborgen. [Bekijk hier al onze diensten.](#)

Wij hebben een duidelijke missie: als leider op het gebied van testen, certificeren en inspecteren zorgen we ervoor dat producten, bedrijfsmiddelen en technologieën veilig, betrouwbaar en duurzaam zijn - wij geven mensen vertrouwen. En jij bent welkom! [Ontdek hier meer over DEKRA.](#)

Vragen?

Heb je vragen over deze vacature? Neem contact op met Minke van Puijenbroek. Zij is te bereiken op [+31 6 15 17 24 60](tel:+31615172460) of stuur haar een mailtje via recruitment.nl@dekra.com.

<https://www.dekra.nl/nl/home/>