

# DEKRA – Junior Sales Manager Audit

## Wat ga je doen

**DEKRA groeit hard. Daarom zoeken we versterking.**

Door de toenemende vraag naar onze audit- en certificeringsdiensten zijn we op zoek naar een **Junior Sales Manager Audit** die zich verder wil ontwikkelen binnen een inhoudelijk én commercieel vakgebied.

In deze functie krijg je volop de ruimte om jouw commerciële talent in de praktijk toe te passen en verder uit te bouwen. Je leert organisaties écht kennen: van hun bedrijfsprocessen en ambities tot de uitdagingen waarmee zij dagelijks te maken hebben op het gebied van kwaliteit, duurzaamheid, informatiebeveiliging, compliance en bedrijfsvoering.

Je volgt leads op, onderhoudt contact met nieuwe en bestaande klanten en begeleidt het commerciële traject van eerste kennismaking tot voorstel. Daarbij werk je nauw samen met auditoren, productspecialisten en marketingcollega's. Samen vertalen jullie klantvragen naar passende audit- en certificeringsoplossingen die organisaties helpen om hun kwaliteit en prestaties aantoonbaar te verbeteren.

Wat deze functie bijzonder maakt, is de combinatie van commercie en inhoud. Je gaat in gesprek met klanten over hun certificerings-, inspectie- en kwaliteitsvraagstukken en verbindt hun behoeften aan de dienstverlening van DEKRA. Daarom krijg je de ruimte om je stap voor stap te verdiepen in audits, certificering en relevante normeringen.

Saleservaring is belangrijk, maar jouw nieuwsgierigheid en ondernemende houding maken het verschil. Je krijgt energie van klantcontact, durft door te vragen en ziet kansen om duurzame relaties op te bouwen. Je wilt begrijpen hoe organisaties functioneren en welke rol audits en certificering daarin spelen.

Je komt terecht in een ambitieuze, groeiende business waarin ontwikkeling centraal staat. Met begeleiding van ervaren collega's bouw je niet alleen aan je commerciële vaardigheden, maar ook aan inhoudelijke expertise. Deze functie vormt daarmee een uitstekende basis voor verdere groei binnen sales, accountmanagement of andere commerciële functies binnen DEKRA.

Wil jij jouw commerciële carrière een volgende stap geven binnen een dynamische organisatie en jezelf ontwikkelen binnen een markt die volop in beweging is? Dan maken we graag kennis met je.

## Verantwoordelijkheden

- Opvolgen van leads en klantaanvragen.
- Verkopen van zakelijke dienstverlening.
- Inventariseren van klantbehoeften en bedrijfsprocessen.
- Opstellen en opvolgen van offertes.
- Begeleiden van salestrajecten met meerdere stakeholders.
- Opbouwen en onderhouden van langdurige klantrelaties.
- Samenwerken met auditoren en inhoudelijke specialisten.
- Signaleren van marktontwikkelingen en commerciële kansen.

# Wat breng je mee

- HBO werk- en denkniveau.
- 1 tot 3 jaar ervaring in een commerciële of klantgerichte functie.
- Affiniteit met B2B-sales, accountmanagement of adviserende dienstverlening.
- Je bent nieuwsgierig, leergierig en stelt graag verdiepende vragen.
- Je krijgt energie van klantcontact en het opbouwen van relaties.
- Je bent communicatief sterk en weet mensen mee te nemen in jouw advies.
- Goede beheersing van de Nederlandse taal.

# Wat wij bieden

- Een enthousiast team met fijne collega's waar samenwerking en lol maken centraal staan.
- **Internationale ervaring;** klanten, collega's en events in alle hoeken van Europa.
- Een aantrekkelijk salaris en goede arbeidsvoorwaarden, waaronder een **variabele succesdelingsregeling** en een **variabele bonusregeling**.
- Keuze voor reiskostenvergoeding.
- Genoeg ontspanning dankzij **25 vakantiedagen én 13 ADV-dagen**.
- Diverse bedrijfsactiviteiten zoals padelcompetities, kookworkshops en andere leuke activiteiten met collega's.
- Korting op diverse verzekeringen.
- Volop **doorgroeimogelijkheden** en diverse trainingen zodat jij je kan blijven ontwikkelen.
- Een uitdagende functie in een leuk team van zelfstandige experts in een dynamische en internationale omgeving.

Benieuwd naar je collega's? [Ontdek hier wat zij zeggen](#) over werken bij DEKRA.

## DEKRA: de wereldwijde partner voor een veilige en duurzame wereld

DEKRA heeft meer dan 100 jaar ervaring en is wereldwijd een toonaangevende organisatie op het gebied van testen, inspecteren en certificeren. Wat ons drijft, is niet het verleden, maar de toekomst. In een wereld die steeds verandert, zorgen wij ervoor dat producten, processen en technologieën veilig, betrouwbaar en duurzaam zijn. Zo kan vooruitgang echt verder gaan.

In Nederland bieden we een breed scala aan diensten. In Arnhem staat het laboratorium waar we producten testen en certificeren. We bieden audits voor bedrijven die hun inspanningen op het gebied van kwaliteit, duurzaamheid en veiligheid aantoonbaar willen maken met een certificaat. Gaat er ondanks aandacht voor veiligheid toch wat mis? Onze schade-experts ondersteunen in het onderzoeken en afhandelen van schade, van voertuigschade tot letsel en bedrijfsschade tot schade in en rond woningen, en nog veel meer.

Zonder vertrouwen, komt vooruitgang tot stilstand. Wil jij meebouwen aan een veilige en duurzame toekomst? Je bent van harte welkom!

## Vragen?

Heb je vragen over deze vacature? Neem contact op met Linde de Wit - Regtering. Zij is te bereiken op of stuur haar een mailtje via .

<https://www.dekra.nl/nl/home/>