

## DEKRA – Junior Sales Medewerker

### Wat ga je doen

**Begin je carrière in sales met een vliegende start!**

Ben jij klaar om je commerciële vaardigheden te ontwikkelen en een succesvolle carrière in sales te beginnen? Bij ons kun je als **junior inside sales medewerker** direct aan de slag met het opvolgen van leads, klantbehoeften onderzoeken en offertes opstellen. Je staat er zeker niet alleen voor. Je collega's uit je salesteam staan voor je klaar en zullen je begeleiden, zodat jij de kans hebt om te groeien en jezelf verder te **ontwikkelen** tot een zelfstandige sales & marketing professional.

Bij ons staat niet alleen de commerciële focus centraal, maar ook de aandacht voor elkaar. We hebben een gezamenlijk doel en dat is groei! Samen spelen we in op de veranderingen in de markt, met de klant centraal. Door relevante informatie te delen, verhogen we het aantal klantcontactmomenten en zorgen we voor persoonlijke aandacht.

### Verantwoordelijkheden

- **Leads opvolgen:** Je volgt actief leads op door contact op te nemen met potentiële klanten, zowel telefonisch als via de mail en zorgt voor een warme overdracht aan het salesteam;
- **Informatie verzamelen:** Je toont interesse, stelt vragen en onderzoekt klantbehoeften;
- **Offertes opstellen en opvolgen:** Je stelt nauwkeurig offertes op en volgt deze op zodat we deals sluiten.

### Dit breng je mee

- Een commerciële hbo-opleiding afgerond of enkele jaren ervaring in een commerciële binnendienst functie;
- **Proactief.** Je bent niet bang om de telefoon op te pakken en de binnengekomen leads op te volgen;
- **Leergierig.** Je durft vragen te stellen en kom je ergens niet uit, dan trek je aan de bel;
- Jij bent iemand die vol **energie en enthousiasme** zit. Jij ziet mogelijkheden waar anderen obstakels zien;
- We zijn een internationale organisatie, dus naast Nederlandse beheers je ook Engels.

### Dit krijg je van ons

- Een aantrekkelijk **salaris** en goede **arbeidsvoorwaarden**;
- Een variabele **succesdelingsregeling**;
- Genoeg ontspanning dankzij **25 vakantiedagen én 13 ADV-dagen**;
- Een vergoeding voor reizen en thuiswerken;
- Korting op diverse verzekeringen;
- Volop **doorgroeimogelijkheden** en diverse trainingen zodat jij je kan blijven ontwikkelen;
- Een uitdagende functie in een leuk team van zelfstandige experts in een dynamische en internationale omgeving.

Benieuwd naar je collega's? [Ontdek hier wat zij zeggen](#) over werken bij DEKRA.

## Meer over DEKRA

DEKRA is 's werelds grootste niet-beursgenoteerde expertorganisatie op het gebied van testen, inspecteren en certificeren volgens internationale veiligheids- en duurzaamheidsnormen. In 1925 werd het bedrijf in Duitsland opgericht met als missie het inspecteren van voertuigen om de verkeersveiligheid te waarborgen. Vandaag de dag bieden we een breed scala aan diensten, variërend van productveiligheidstesten, audits en inspecties tot schade-expertise en HSE-advies. We zijn actief in meer dan 60 landen om de veiligheid op de weg, thuis en op het werk wereldwijd te waarborgen. [Bekijk hier al onze diensten.](#)

Wij hebben een duidelijke missie: als leider op het gebied van testen, certificeren en inspecteren zorgen we ervoor dat producten, bedrijfsmiddelen en technologieën veilig, betrouwbaar en duurzaam zijn - wij geven mensen vertrouwen. En jij bent welkom! [Ontdek hier meer over DEKRA.](#)

## Vragen?

Heb je vragen over deze vacature? Neem contact op met Minke van Puijenbroek. Zij is te bereiken op of stuur haar een mailtje via [recruitment.nl@dekra.com](mailto:recruitment.nl@dekra.com).

*Let op: Wij verzorgen onze werving en selectie volledig intern. Acquisitie door bureaus of tussenpersonen wordt niet op prijs gesteld. Zonder een expliciete en schriftelijke opdracht van DEKRA kunnen geen rechten worden ontleend aan het zonder overleg aanbieden van kandidaten. Eventuele toegezonden profielen worden als ongevraagd beschouwd en niet in behandeling genomen.*

<https://www.dekra.nl/nl/home/>